ACTA No. GEE-1293			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: ASESORÍA EN LA FORMULACIÓN DE PLAN DE NEGOCIOS FONDO EMPRENDER.			
CIUDAD Y FECHA:	Riohacha, 15 de noviembre de 2024	**HORA INICIO:** 2:00 PM	**HORA FIN:** 4:00 PM
LUGAR Y/O ENLACE:	Virtual https://teams.microsoft.com/v2/?meetingjoin=true	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:** Regional Guajira/Centro Industrial y de Energías Alternativas CIEA. -	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Avances estructuración parte financiera del proyecto.

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

Revisar los avances en la estructuración financiera del plan de negocio.

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Durante la asesoría, se abordaron los aspectos clave de la estructuración financiera del plan de negocio, comenzando con una revisión detallada de los procesos. Se analizaron las actividades críticas relacionadas con la operación, identificando los recursos necesarios, tiempos involucrados y posibles cuellos de botella que podrían impactar la eficiencia. Además, se discutieron estrategias para optimizar los procesos y reducir costos asociados sin comprometer la calidad del producto o servicio. Se resaltó la importancia de documentar y estandarizar procedimientos para facilitar el control y la medición del desempeño operativo.

Posteriormente, se evaluaron las ventas y costos, iniciando con las proyecciones de ingresos, considerando el mercado objetivo y los precios establecidos. Se verificó si las metas de ventas eran coherentes con las capacidades operativas y las tendencias del mercado. En cuanto a los costos, se realizó un desglose detallado de los costos fijos y variables, identificando posibles áreas de ajuste para mejorar el margen de utilidad. Se enfatizó la necesidad de establecer un punto de equilibrio claro y de considerar escenarios alternativos para mitigar riesgos financieros. Finalmente, se definieron tareas específicas para ajustar las cifras y completar la estructuración financiera de manera sólida y realista.

CONCLUSIONES

Durante la reunión se revisaron los procesos, ventas y costos del plan de negocio, logrando identificar oportunidades para optimizar las operaciones, ajustar las proyecciones de ingresos y mejorar la estructura de costos. Se validaron las metas de ventas en función del mercado objetivo y se discutieron estrategias para incrementar la eficiencia y sostenibilidad financiera del proyecto. Se definieron tareas específicas para implementar los ajustes necesarios, asegurando que el plan de negocio sea más sólido, realista y alineado con sus objetivos estratégicos.

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS

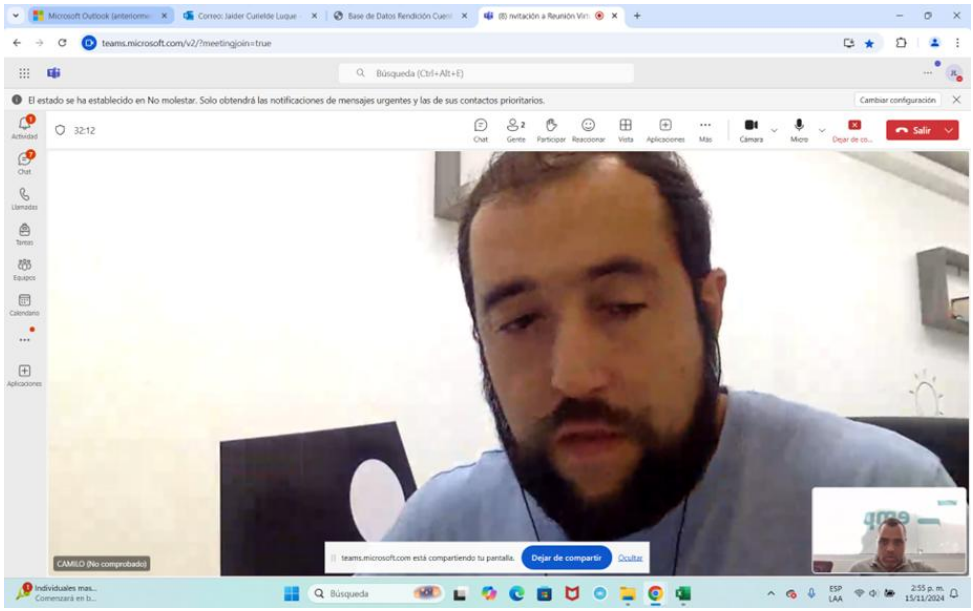
ACTIVIDAD /DECISIÓN	FECHA	RESPONSABLE	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Desarrollo de modelo financiero del plan de negocios.	29/11/2024	Juan Camilo Maya Loaiza	**Participación Virtual**

DE: ASISTENTES Y APROBACIÓN DECISIONES

NOMBRE	DEPENDENCIA/ EMPRESA	APRUEBA (SI/NO)	OBSERVACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Juan Camilo Maya Loaiza	**Emprendedora**	**SI**	**N/A**	**Participación Virtual**
Jaider Curiel De Luque	**SBDC - SENA**	**SI**	**N/A**	**Participación Virtual**

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

ANEXOS



Fuente: Curiel Jaider (15 de noviembre de 2024). Reunión de inicio de asesoría formulación plan de negocio Fondo Emprender.